

# FORMAZIONE LINGUISTICA FINANZIATA PER DIRIGENTI

---

Piano aziendale PLUS  
del Conto Formazione Fondirigenti



Il **Piano aziendale PLUS del Conto Formazione di Fondirigenti** è il nuovo strumento di finanziamento che permette di richiedere un finanziamento di 5.000€ (importo che sarà sottratto dal plafond maturato dall'azienda) per il **potenziamento delle competenze linguistiche dei dirigenti** in forza nelle aziende aderenti al fondo.

Servizi Confindustria Bergamo supporta le aziende durante tutto il processo di presentazione, svolgimento e rendicontazione finale delle attività e presenta un **catalogo formativo dedicato**.



**Scopri tutte le tematiche  
e i moduli individuali**



## CORSI INDIVIDUALI DI INGLESE, SPAGNOLO O TEDESCO

I corsi individuali di lingua hanno **durata complessiva di 30h**. I corsi individuali di lingua inglese prevedono un **placement test** utile a individuare il livello di partenza del/la partecipante così da poter creare un corso di apprendimento **efficace**. Per i corsi di spagnolo e tedesco, invece, il **placement test** sarà svolto durante la prima lezione introduttiva.

1 Livello A1

2 Livello A2

3 Livello B1

4 Livello B2

5 Livello C1

6 Livello C2

## PUBLIC SPEAKING

1 Speaking and presentation confidently in English

2 Bring your English and Presentation skills to the next level

3 Toolkit for the effective speaker

4 Communicate to involve and inspire



# INGLESE COMMERCIALE PER FIERE E MEETING

## 1 Meetings e Telefonate

- uso efficace per stabilire un primo contatto e organizzare azioni future

## 2 Meetings e Social English

- socializzare con partner esteri e colleghi
- esporre progetti passati e futuri e intrattenere una conversazione

## 3 Meetings e Negoziazioni

- gestire le trattative con partner commerciali
- presentare l'azienda e coinvolgere partner, clienti e fornitori

## 4 Meetings e Inglese in viaggio

- gestire un viaggio e scegliere il mezzo di trasporto e l'hotel
- chiedere e dare indicazioni
- muoversi in sicurezza



# BUSINESS ENGLISH

## 1 Foundational Business English for Sales

- termini specifici e linguaggio operativo per i venditori
- creare connessione con i clienti in modo sintetico
- email e telefonate professionali
- ascolto attivo

## 2 Crafting Winning Sales Presentations

- strutturare presentazioni potenti e ingaggianti
- padroneggiare il linguaggio del corpo e il tono di voce
- gestire domande e obiezioni
- dati e grafiche per attrarre il pubblico

## 3 Advanced Sales Communication Strategies

- strategie vincenti per accordi vantaggiosi
- tecniche per chiudere un affare
- relazionarsi con culture differenti


## 4 Real-World Sales Scenarios

- pratica delle tecniche telefoniche e video in conferenza
- perfezionare le capacità di presentazione
- applicare strategie di negoziazione
- sviluppare azioni personali per il miglioramento continuo

## RESTIAMO IN CONTATTO

---

 [j.spreafico@serviziconfindustria.it](mailto:j.spreafico@serviziconfindustria.it)

 +39 035 275 515

 +39 340 1294995

 @ServiziConfindustriaBergamo

