



CORSI 2024: NUOVI TITOLI

COMMERCIALE, MARKETING E COMUNICAZIONE

- [Spendere il giusto per vendere meglio: come contenere e ottimizzare i costi commerciali](#) | 12 gennaio
- [Dal Full Costing al Pricing: Prodotti diversi, prezzi diversi](#) | 28 marzo
- [Dal Full Costing al Pricing: Clienti diversi, prezzi diversi](#) | 28 marzo
- [EXPORT, vendere all'estero con successo: business plan, strategia commerciale, scelte distributive](#) | 3 aprile
- [Neuro-writing: le 7 tattiche per entrare nella mente dei clienti scrivendo](#) | 17 aprile
- [Nuovi prodotti o servizi: come fissare il prezzo ideale](#) | 27 maggio
- [Strategie e strumenti efficaci per far crescere la tua azienda](#) | 19 settembre
- [Come potenziare le principali skill commerciali: hard e soft](#) | 26 settembre

FINANZA E CONTROLLO

- Come presentarsi in banca: la relazione, la documentazione a supporto e il rating |
- Controllo di gestione: concetti e modelli base

FISCO - DIRITTO D'IMPRESA - DOGANE - PREVIDENZIALE

- [Aliquote ridotte in edilizia](#) | 10 luglio

ICT E INNOVAZIONE

- [Microsoft Project per gestire progetti complessi](#) | 6 febbraio
- [Excel Avanzato – Reportistica](#) | 3 aprile
- [Microsoft Excel 365 - Matrici Dinamiche](#) | 8 aprile

LINGUE

- [Let's Start with English Basic Level](#) | 16 gennaio
- [What makes a good networker?](#) | 4 marzo
- [Improve your English](#) | 4 aprile
- [English's Master](#) | 2 luglio

- [Inglese commerciale per meeting e fiere](#) | 29 luglio
- [Survival english](#) | 9 settembre
- Le Français pour Tous Niveau 1
- [American english: get on the ball!](#) | 29 novembre

PRODUZIONE, LOGISTICA, ACQUISTI E LEAN

- [Cost Deployment](#) | 4 aprile
- [La riduzione della complessità del prodotto](#) | 11 giugno

RISORSE UMANE E ORGANIZZAZIONE

- [Il controllo tecnologico nel rapporto di lavoro e la circolazione dei dati personali](#) | 6 giugno
- [I processi di terzizzazione dell'attività d'impresa e le implicazioni sulla gestione del personale](#) | 26 settembre
- [Management by Objectives e sistemi di premialità per incentivi: aspetti teorici e pratici](#) | 10 ottobre
- [Comunicazione Assertiva per relazioni aziendali di successo](#) | 16 luglio
- [OKR: come impostare gli obiettivi della tua organizzazione e centrarli davvero](#) | 11 ottobre

SICUREZZA

- [L'istituto della delega di funzioni alla luce della giurisprudenza e dell'esperienza processuale](#) | 15 gennaio
- [RSPP+RLS La Behavior-Based Safety \(BBS\): un metodo scientifico per promuovere comportamenti sicuri](#) | 17 gennaio
- [La sicurezza nei cantieri privati alla luce delle recenti novità](#) | 13 febbraio
- [La sicurezza nei cantieri pubblici alla luce delle recenti novità](#) | 13 febbraio
- [RSPP + RLS La Gestione dei DPI](#) | 20 marzo
- [La gestione della sicurezza nelle attività di pubblico spettacolo e manifestazioni temporanee](#) | 3 aprile
- [RSPP+RLS La sicurezza nei lavori in quota: non è solo una questione di cantiere](#) | 23 aprile
- [RSPP+RLS La scelta, utilizzo e manutenzione delle attrezzature per i lavori in quota: requisiti, check list e procedure](#) | 23 aprile
- [RSPP+RLS Il Piano Mirato Prevenzione ATS Bergamo per il comparto Metalmeccanici](#) | 8 maggio

- [Aggiornamento alla Formazione aggiuntiva per Preposti - Strumenti di base per la gestione degli appalti](#) | 1° ottobre
- [La posizione di garanzia del fabbricante, del fornitore e dell'installatore ai sensi del D. Lgs. 81/2008 e della giurisprudenza penale](#) | 5 novembre
- [Valutazione rischi agenti chimici, gestioni DPI, schede sicurezza e regolamento CLP](#) | 11 novembre
- [Come usare l'Analisi di Rischio quantificata per dare valore e priorità agli investimenti sui beni aziendali](#) | 21 novembre

SISTEMI DI GESTIONE E COMPLIANCE

- [L'incertezza di misura e la taratura degli strumenti in ambito GPS](#) | 7 marzo
- [Layered Process Audit](#) | 28 agosto

Promo lancio del catalogo 2024

Programma ora la formazione dei collaboratori e blocca l'agenda 2024: **per te uno sconto fino a €200 valido per ordini ricevuti entro il 27 novembre.**

- 50 € di sconto sul carrello se acquisti 2 corsi
- 100 € di sconto sul carrello se acquisti 5 corsi
- 150 € di sconto sul carrello se acquisti 7 corsi
- 200 € di sconto sul carrello se acquisti 10 corsi

Indipendentemente dal n. di partecipanti

**sono esclusi dalle scontistiche i corsi automazione, direttiva macchine e sicurezza*

Sconti attivi tutto l'anno sul catalogo

Formazione in aula

Sconto del 30% dal terzo partecipante per iscrizioni ai corsi dell'area Sicurezza.

Sconto del 30% dal secondo partecipante per tutte le altre aree.

Formazione online

Sconto del 15% dal terzo partecipante per iscrizioni ai corsi dell'area Sicurezza.

Sconto del 15% dal secondo partecipante per tutte le altre aree.

In aggiunta: **1 voucher del valore di €350,00** ogni volta che l'azienda, nell'arco dell'anno, raggiunge un fatturato imponibile di €3.500,00

Per ulteriori informazioni



Eva Balini

e.balini@serviziconfindustria.it

338 6812672



Jessica Serratore

j.serratore@serviziconfindustria.it

342 6329005



Tutti i corsi di formazione sono finanziabili con le risorse dei fondi interprofessionali Fondimpresa e Fondirigenti

Scopri di più